

## **Notarify Partner Network (NPN)**

Vi presentiamo il nostro programma di partnership che include i seguenti vantaggi (il programma è gratuito per i primi 6 mesi):

## Nella fase iniziale avrete accesso a:

- Piano Notarify Professional completo per sei mesi, comprensivo di supporto tecnico
- Formazione dedicata di 4 ore totali, suddivisa in:
  - → 2 ore di training operativo sulla Suite Notarify
  - → 2 ore di formazione specialistica su Blockchain e valore legale della Firma Elettronica su Multi-Public-Blockchain

## Opportunità commerciali per i nostri partner:

- Margine del 50% sulla distribuzione delle applicazioni Notarify nel primo anno
- Margine del 40% sui rinnovi di contratto per tutta la durata della partnership
- Fee di referral del 15% sulle nuove opportunità registrate (per il primo anno), corrisposta al pagamento della fattura
- Accesso esclusivo al listino prezzi riservato ai partner

## Condizioni economiche di adesione alla Partnership:

- 1. Dopo 6 mesi dall'inizio della partnership: quota mensile di 100€ se non si raggiunge un Annual Recurring Revenue di 3.000€
- 2. Dopo 12 mesi: quota mensile di 200€ se non si raggiunge un Annual Recurring Revenue di 6.000€
- 3. Dopo 24 mesi: quota mensile di 400€ se non si raggiunge un Annual Recurring Revenue di 10.000€

La partnership ha una durata complessiva di 36 mesi.

Notarify è una soluzione SaaS leader di mercato, caratterizzata da un posizionamento immediato e un ciclo di vendita tipicamente inferiore a tre/sei mesi.

\*\*\* ARR (Annual Recurring Revenue) si riferisce al fatturato ricorrente annuale generato da nuovi clienti, considerando fatturazione e relativo pagamento





